

# AKADEMIA EKSPORTERA

## STANY ZJEDNOCZONE

Lublin, 19 września 2018r.

<b>Miejsce spotkania</b>	<b>Urząd Marszałkowski Województwa Lubelskiego w Lublinie</b> ul. Grottgera 4, 20-029 Lublin, sala konferencyjna nr 371, III piętro
<b>10:15 – 10:30</b>	<b>Rejestracja uczestników*</b>
<b>10:30 – 10:40</b>	<b>Artur Habza</b> – Dyrektor Departamentu Gospodarki i Współpracy Zagranicznej Urzędu Marszałkowskiego  <i>Przywitanie uczestników. Mechanizmy i narzędzia wsparcia eksporterów – inicjatywa Biznes Lubelskie. Założenia udziału lubelskich firm w misji gospodarczej do Nevady</i>
<b>10:40 – 10:50</b>	<b>Paweł Pietrasieński</b> – Dyrektor ds. projektów Specjalnych w Biurze Gubernatora Stanu Nevada ds. Rozwoju Gospodarczego  <i>Wsparcie Biura Gubernatora i projekt Nevada Global</i>
<b>10:50 – 11:00</b>	<b>Gregory Mosier</b> – Dziekan College of Business UNR  <i>Zaproszenie na studia Executive MBA</i>
<b>11:00 – 11:10</b>	<b>Randy Innis</b> – President, Global Business Center & US District Export Council  <i>Transfer technologii, rozpoczynanie operacji biznesowych w Nevadzie</i>
<b>11:10 – 11:40</b>	<b>Jakub Medrala</b> – adwokat, współzałożyciel i dyrektor w Polsko-Amerykańskiej Izbie Gospodarczej w Nevadzie (PACC in Nevada)  <i>Praktyczne aspekty prowadzenia działalności handlowej na rynku amerykańskim; wsparcie oferowane przez PACC</i>
<b>11:40 – 11:50</b>	<b>Piotr Marek</b> – prezes Grupy Tipmedia, która wchodzi na rynek amerykański  <i>Case study – pierwsze kroki na rynku amerykańskim</i>
<b>11:50 – 12:00</b>	<b>John Petkus</b> – Konsul Honorowy RP w Las Vegas  <i>Podsumowanie: możliwości współpracy z USA</i>
<b>12:00 – 12:30</b>	<b>Dyskusja i networking</b>

\*Ilość miejsc ograniczona, prosimy o wcześniejszą rezerwację na adres email [marta.smulkowska@lubelskie.pl](mailto:marta.smulkowska@lubelskie.pl)



**Stany Zjednoczone** utrzymują pozycję największej i najbardziej zaawansowanej pod względem technologicznym gospodarki na świecie. Warunki do prowadzenia tam biznesu są bardzo dobre, a **pozycja USA jako partnera handlowego Polski stale wzrasta**. Eksport z Polski do USA w 2016 r. wyniósł 4.801,04 mln USD, co stanowi wzrost o 7,5% w stosunku do roku 2015, podczas gdy przywóz z USA do Polski był na poziomie 5.644,57 mln USD, co stanowi wzrost o 7,4% w stosunku do roku 2015. Obroty handlowe obu krajów wyniosły 10.445,61r. mln USD.

W ostatnich latach **pozycja USA w handlu zagranicznym Polski stale rośnie** i w 2016 r. Stany Zjednoczone były dla Polski **12 partnerem** w eksporcie z udziałem 2,4 proc. oraz 8 w imporcie z udziałem 2,8 proc. USA są wielkim światowym importerem, rynkiem otwartym, zaś średnia stawka celna jest relatywnie niska. Pozycja zdobyta na rynku amerykańskim otwiera **możliwości w skali globalnej**. Dlatego też nawiązanie relacji handlowych z USA jest dużą szansą dla przedsiębiorców z Lubelszczyzny.

Stan **Nevada** nazywany jest **amerykańskim rajem podatkowym** – jest jednym z niewielu stanów USA **bez stanowego podatku dochodowego** od osób fizycznych (PIT) oraz od przedsiębiorstw (CIT). Dodatkowo w kompetencjach władz poszczególnych hrabstw są **zwolnienia podatkowe od zainwestowanego kapitału**. Warto podkreślić, że możliwości współpracy z partnerami z Nevady, w szczególności z przedstawicielami świata nauki i biznesu, tworzą ogromne szanse na dalszy rozwój w skali globalnej.

#### Partnerzy:

Gabinet Rozwoju Gospodarczego gubernatora stanu Nevada (Nevada GOED) [[LINK](#)]  
Polski Amerykańska Izba Handlowa w Nevadzie [[LINK](#)]

#### Nasi Eksperti:

- **John Petkus**, Konsul Honorowy Rzeczypospolitej Polskiej w Las Vegas [[BIO](#)]
- **Gregory Mosier**, Dziekan College of Business UNR [[BIO](#)]
- **Paweł Pietrasieński**, Director of Special Projects, Nevada Governor's Office of Economic Development [[BIO](#)]
- **Jakub Medrała**, adwokat, dyrektor w Polsko-Amerykańskiej Izbie Handlowej w Nevadzie [[BIO](#)]
- **Randy Innis**, President, Global Business Center & US District Export Council [[BIO](#)]